

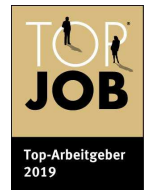
# Interne und externe Stellenausschreibung



Die größte Verantwortung  
trägt man für Dinge, die erst  
in Zukunft geschehen.



Als unabhängiges und global operierendes Mittelstandsunternehmen ist Alberdingk Boley seit mehr als 247 Jahren Partner für Kunden. Unsere Systeme basieren auf Wasser statt auf Lösemitteln. Die umweltfreundlichen Bindemittel von Alberdingk Boley veredeln, verbinden, verschönern und schützen Oberflächen. Zudem sind wir europaweit der größte Produzent von Rizinusöl, Lackleinöl sowie deren Derivaten. Unsere natürlichen Öle als nachwachsende Rohstoffe werden zur weiteren Verarbeitung in Druckfarben, Kosmetik und im Pharmabereich an die Industrie geliefert. Mit Produktionsstätten in China und den USA beschäftigt ALBERDINGK BOLEY weltweit rund 470 Mitarbeiter.



Alberdingk Boley bietet Ihnen sämtliche Vorteile eines unabhängigen Unternehmens mit langer Historie und glänzenden Zukunftsaussichten, zählt zu den besten Arbeitgebern im deutschen Mittelstand und wurde als TOP JOB-Unternehmen ausgezeichnet.

Sie sind ein Profi im Vertrieb und kennen sich im Bereich Bauten-Anwendungen aus?

Dann suchen wir Sie zum **baldmöglichsten** Eintritt an unserem Standort in Krefeld als

## Leitung Verkauf Bautendispersionen (m/w/d)

In dieser internationalen, vertriebsorientierten Funktion mit kaufmännischer Verantwortung zeichnen Sie selbständig für den weiteren Ausbau der Geschäftsaktivitäten im Bereich wässriger Bautendispersionen verantwortlich

### Ihre Aufgaben

- ☞ Eigenständige kommerzielle Kundenbetreuung in Deutschland und dem europäischen Ausland in enger Abstimmung mit Verkaufsleitung und Technischem Marketing
- ☞ Entwicklung, Planung und Umsetzung von Vertriebs- und Marketingstrategien im Rahmen der Gesamtstrategie
- ☞ Neukundenakquisition
- ☞ Absatz-, Projekt- und Budgetverantwortung
- ☞ Aktive Mitarbeit und Steuerung von Entwicklungsprojekten im Rahmen des unternehmensweiten Innovationsmanagements
- ☞ Begleitung von kundenbezogenen Laborausarbeitungen

### Das bringen Sie mit

- ☞ Mehrjährige Vertriebs- und Berufserfahrung in der Farben- und Lack- bzw. Rohstoffindustrie, vorzugsweise im Bereich Bauten-Anwendungen
- ☞ Abgeschlossene Ausbildung/Studium zum Chemotechniker, bzw. Chemiker oder Studium der Betriebswirtschaftslehre
- ☞ Flexible, vertriebsorientierte und eigenverantwortliche Arbeitsweise mit Bereitschaft zu mehrtägigen Reisen im In- und Ausland
- ☞ Teamfähigkeit und interdisziplinäre Kommunikationsfähigkeit sowie strukturierte Arbeitsweise
- ☞ Gute Kenntnisse der MS-Office bzw. einschlägigen ERP Systemen
- ☞ Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift

### Wir bieten

- ☞ Eine schlanke und effiziente Unternehmensstruktur mit viel Entwicklungspotential und die Übernahme von Führungsaufgaben
- ☞ Freiräume für selbständiges Arbeiten und kurze Entscheidungswege
- ☞ Langfristige Perspektive in einer dynamisch wachsenden Unternehmensgruppe mit einem Betriebsklima, das auf ein Miteinander ausgerichtet ist
- ☞ Angebote zum Thema Gesundheit und Freizeitgestaltung
- ☞ Das wertschätzende Arbeitsumfeld eines traditionellen Familienunternehmens



Werden Sie Teil unseres Teams und senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen im **PDF-Format** noch heute an [bewerber@alberdingk-boley.de](mailto:bewerber@alberdingk-boley.de).

Wir freuen uns auf Sie!